



Czym jest RS auto i jaki mają Państwo pomysł na nowoczesne usługi motoryzacyjne?

RS auto to nowa marka z dużym potencjałem. Z sukcesem tworzyliśmy i wprowadziliśmy na rynek markę CERTUS Diagnostic, skierowaną do Stacji Kontroli Pojazdów dlatego RS auto to poszerzona kontynuacja naszej działalności. Naszym głównym celem jest doradztwo oraz kompleksowa realizacja inwestycji w branży usług motoryzacyjnych. Piętnastoletnie doświadczenie w tym zakresie zdobywaliśmy projektując i wyposażając setki obiektów motoryzacyjnych naszych klientów jak również uruchamiając i prowadząc podobne na własny rachunek. Nie boimy się wyzwań dlatego tworzymy kreatywne, często wybiegające w przyszłość rozwiąza-

RS auto – nowa jakość na rynku usług dla motoryzacji

Nie boimy się wyzwań dlatego tworzymy kreatywne, często wybiegające w przyszłość rozwiązania łamiące obowiązujące schematy. Tę innowacyjność docenili już nasi obecni Klienci, którzy podobnie jak my widzą w takich działaniach przyszłość motoryzacji.

Mirosław Groszek, dyrektor zarządzający RS auto

nia łamiące obowiązujące schematy. Tę innowacyjność docenili już nasi obecni Klienci, którzy podobnie jak my widzą w takich działaniach przyszłość motoryzacji. W swojej pracy zawsze stawiamy na rzetelność, profesjonalizm a naszą ofertę opieramy wyłącznie na optymalnych i przemyślanych rozwiązaniach zarówno produktowych, jak i biznesowych. Zmiany, które proponujemy wynikają przede wszystkim z potrzeb rynku oraz dążenia do coraz lepszych oraz ciekawszych rozwiązań architektonicznych i marketingowych, które znacznie wpływają na odbiór usług motoryzacyjnych przez klienta końcowego czyli kierowcę. Dlatego też nie skupiamy się wyłącznie na partnerach biznesowych, którzy chcą wkroczyć na rynek usług motoryzacyjnych. Myślimy również o kierowcy tworząc programy lojalnościowe oraz usługi oparte na zasadach wzajemnych korzyści.

A jakie korzyści wynikają ze współpracy dla partnera RS auto a jakie dla kierowcy?

RS auto oferuje również współpracę po uruchomieniu inwestycji w ramach sieci stacji kontroli i obsługi pojazdów RS auto oraz uczestnictwo w programach skierowanych do klientów naszych stacji partnerskich. Takie usługi jak Certyfikat RS auto – rzetelnie sprawdzone czy karta rabatowa RS auto VIP to korzyści obopólne. Takich pomysłów mamy wiele i myślę, że wspólnie uda się je wprowadzić w życie i zrealizować. Dla partnera ogromną korzyścią może być również nasze wieloletnie doświadczenie i wypracowywany od lat know how w zakresie zarządzania i współpracy sieciowej. Dzięki temu oszczędzamy czas i pieniądze osoby z którą podejmujemy współpracę, wzmacniamy jej wizerunek w oczach klienta, a co za tym idzie, kierowca otrzymuje usługę o wyższym standardzie.

Przejdźmy teraz do oferty RS auto. Jak wygląda ona na tle rynku motoryzacyjnego i konkurencji?

Nasza oferta bazuje na stałej współpracy z partnerem czy inwestorem. Są to cztery etapy: projekt inwestycji, doradztwo i nadzór w fazie powstawania obiektu, kompleksowe wyposażenie oraz współpraca w sieci. Naszym zdaniem coraz częściej inwestor szuka pełnej i profesjonalnej oferty w jednym miejscu, a my taką mu dajemy.

Projekty gotowe. Bazując na wieloletnim doświadczeniu w realizacji i prowadzeniu obiektów motoryzacyjnych stworzyliśmy gotowe rozwiązania ułatwiające i przyspieszające proces inwestycyjny. Oferujemy gotowe, nowoczesne, funkcjonalne i przemysłowe projekty budowlane SKP, serwisów czy myjni, które można zakupić w naszej firmie od ręki. Dzięki naszej współpracy z doświadczoną w motoryzacji ekipą architektów, konstruktorów i projektantów branżowych designerska forma nawiązująca do stylistyki sieci RS auto i spójność detali nie umniejsza ich funkcjonalności, wręcz przeciwnie projekty technologiczne zostały przemyślane w najdrobniejszych szczegółach i oparte na sprawdzonych, stosowanych w praktyce rozwiązaniach. W większości przypadków uwzględniamy także możliwość ich rozbudowy w przyszłości.

Doradztwo i nadzór. Nasza oferta różni się znacznie od tego co można dostać na rynku. Nie zależy nam na „złapaniu” kolejnego klienta, by mu coś sprzedać. Dzielimy cały proces współpracy na kilka etapów, po których każda ze stron ma możliwość skonfrontowania dotychczasowych działań z ocenkami i wprowadzenia ewentualnych zmian bądź jej zaprzestania. Daje to zwłaszcza inwestorowi duży komfort w trakcie realizacji inwestycji, ale



i zwiększa wzajemną dbałość o budowane relacje.

Wyposażenie SKP. RS auto oferuje kompleksowe wyposażenie urzędowych Stacji Kontroli Pojazdów zarówno podstawowych (PSKP), jak również okręgowych (OSKP). Proces budowy i uruchomienia stacji diagnostycznej jest dość skomplikowany i warto się do niego solidnie przygotować. Dodatkowo z uwagi na konieczność spełniania ścisłych warunków formalno-prawnych zawartych w wielu ustawach i rozporządzeniach ważne jest by opierać się na aktualnych i sprawdzonych informacjach. Posiadanie rzetelnego partnera, który jest ekspertem w tej dziedzinie pozwala uniknąć wielu problemów, przyspieszyć sam proces inwestycji i oszczędzić pieniądze.

Współpraca w sieci partnerskiej RS auto. Naszym głównym celem jest zwiększanie konkurencyjności współpracujących z nami partnerów, podnoszenie jakości obsługi, poszerzanie ich oferty rynkowej i pogłębianie współpracy w ramach naszej sieci. Dotąd oferta naszych partnerów obejmowa-

ła w większości profesjonalne przeglądy rejestracyjne wszystkich typów pojazdów. Obecnie staramy się poszerzać ich ofertę a równocześnie dobieramy partnerów prowadzących również stacje obsługi, myjnie czy sklepy motoryzacyjne. Punkty partnerskie RS auto gwarantują najwyższą jakość wykonywanych usług przy użyciu najnowocześniejszych urządzeń, miłą obsługę i fachowe doradztwo dotyczące eksploatacji pojazdów.

Do kogo skierowana jest oferta RS auto?


Naszą ofertę kierujemy do wszystkich podmiotów rynku motoryzacyjnego. Zarówno tych, którzy planują uruchomienie nowej inwestycji typu stacja diagnostyczna, szybki serwis czy myjnia oraz tych, którzy istniejąc na nim widzą potrzebę zmian i rozwoju. Nasze programy współpracy partnerskiej mają na celu zwiększenie liczby nowych klientów i wzrost konkurencyjności wspólnej oferty. Takimi przykładami są m.in. Certyfikat RS auto – rzetelnie sprawdzone czy karta rabatowa RS auto VIP.



Fot. RS auto

Reasumując, RS auto to przyszłość usług motoryzacyjnych?

Naszym zdaniem jak najbardziej tak. Obecnie na rynku najbardziej cenniejącymi atutami są profesjonalizm, kompleksowość, elastyczność i partnerskie podejście do współpracy. Tego samego oczekuje inwestor czy kie-

rowca a RS auto oferuje to wszystko. Dlatego staramy się znaleźć przysłowiowy „złoty środek”, działać profesjonalnie, uczciwie i nowocześnie. Jesteśmy pewni, że takie wspólne działania, oparte na zasadach partnerskich przyniesie wiele korzyści dla każdej ze stron. 

REKLAMA

RS auto.pl

Sieć Stacji Kontroli i Obsługi Pojazdów proponuje:

współpracę w ramach Sieci Partnerskiej

gotowe projekty budowlane SKP

doradztwo i kosztorysy

wyposażenie

Kompleksowe rozwiązania dla motoryzacji

Skontaktuj się z nami

Tel. 41 313 14 70, 608 560 700

E-mail: marketing@rs-auto.pl

www.rs-auto.pl

